

讓一個人， 做二十個人的事

一套裝在你電腦裡的 AI 營運系統。

接手公司裡所有不需要判斷的事，你只留下判斷和創造。

York Gao x 夢行 | 澤塔商略智權顧問有限公司

1 | 痛點鏡子

你現在最累的，不是工作本身。

是每一件事都要說服兩次。

早上跟老師傅吵新做法，下午跟客戶吵價格，晚上跟家裡吵方向。

三件事都做完了，回頭看，今天真正屬於你判斷的時間，可能不到一小時。

你想請人。但年輕人不來，來了三個月就走；

請得起的人要教，教會了又走。

於是所有不需要判斷的事——回訊息、排工作、盯庫存、催帳、出報表——

最後還是回到你身上。

不是你不夠努力。是你一個人只能對七個人以內做有效溝通。

超過了，你需要的是一個層級，而請人這條路，現在走不通。

2 | 我們是誰

York Gao

24 歲接下家裡的家具廠，跑遍全台 1,283 間家具通路。

現在同時跑四個事業體：日誠（B2B 中盤）、WIA（D2C 家居）、澤塔（顧問）、拓荒者（個人品牌）。

整個轉型過程公開在 YouTube 上，沒有剪掉失敗的部分。

夢行 · 工程師

負責系統交付與技術支援。

我們自己先用它。

21 個 AI 員工，加上 in-house 和外部大約 10 個真人夥伴，把四個事業體一起跑起來。

一個月的 AI 訂閱成本大約三千塊。

不是我們做了一套東西賣你，是我們每天在用的東西，裝一套到你公司。

3 | 它是什麼

不是聊天機器人，是一套接在你公司真實資料上的營運系統。三個部分加起來，它才知道你是誰、你在做什麼。

DB 資料庫 · 公司的狀況	客戶、供應商、商品、庫存、訂單、應收帳款、規則。寫死的規定全部存在這裡。
----------------	--------------------------------------

KG 知識圖譜 · 你的形狀	你的做事風格、你的想法、每一條決定背後的原因。下次它會追溯你當初為什麼這樣做。
----------------	---

LINE 通道 · 它的手腳	LINE 官方帳號、Notion、YouTube、IG。它從這裡收訊息、發訊息、做事。
----------------	---

資料是你自己電腦裡的資料夾。今天不用這家 AI，換另一家，它不會消失。

4 | 兩個方案

兩個方案都是一次性費用。我和夢行親自交付，不外包。

01 · AI 助理進駐 | NT\$68,000

- SME 全套系統建置：公司資料、事業體、員工、客戶、供應商、庫存、規則庫
- LINE 助理串接
- 解決你指定的一個痛點
- 教育訓練，加一個月上線支援

遠端為主；到府限週六、週日。

02 · AI 幕僚長計畫 | NT\$88,000 ★ 主推

- 營運現況診斷：深度訪談你的日常流程
- 產能槓桿盤點：找出 3 個「AI 接手後產能跳一階」的環節，排先後與預期效益
- 方案一全部內容，依診斷結果客製導入，不套模板
- 營運改造建議書，含 6 個月推進路線
- 一個月上線支援

「幕僚長」是位階，不是工具：它替你先想一遍，你只做決定。

導入後的運行成本另計：AI 訂閱大約一個月三千塊，由你自己付。資料留在你自己的電腦裡。

報價與收款

方案	未稅	營業稅 5%	含稅總計
AI 助理進駐	68,000	3,400	71,400
AI 幕僚長計畫	88,000	4,400	92,400

簽約付 50%，上線驗收後三天內付清 50%。

澤塔商略智權顧問有限公司開票，公司對公司。

5 | 五個步驟

步驟	內容	你要花的時間
01 15 分鐘對焦	先確認你的狀況適不適合導入、適合哪個方案。不適合我們會直接說	15 分鐘
02 深度訪談	把你的日常流程、做事原則、最花時間的事談一遍	3—4 小時
03 建置	公司與事業體 → 員工名冊 → 客戶 / 供應商 / 商品庫存 → 語氣與流程。最後 LINE 值班上線	不到兩天
04 教育訓練	不用懂程式。你講你要的結果，它做出來，你審	半天
05 一個月上線支援	上線後一個月內的調整與問題排除	—

6 | 你會帶走什麼

兩個方案都有

- 一套裝在**你自己電腦裡**的 SME 系統（DB+KG+LINE 通道）
- 你公司的資料庫與規則庫——可攜，不綁任何一家 AI
- LINE 官方帳號值班：員工回報自動建任務派工、客戶問商品自動查庫存回覆、陌生人先回頭問你
- 教育訓練與一個月上線支援

方案二另外帶走

- 營運現況診斷結果
- 產能槓桿盤點：3 個環節的先後順序與預期效益
- 營運改造建議書，含 6 個月推進路線——即使之後你自己做，這份也拿得走

7 | 老闆最常問的七件事

1. 導入會不會很麻煩？

不用懂程式。你跟它講你想要什麼結果，它做出來，你審視就好。它做不到的時候，你再叫它換一個方法。深度訪談三到四個小時；到它像一個跟了你好幾年的資深員工，不到兩天。

2. 客戶資料安全嗎？

有權限設定。有人在 LINE 上叫它刪資料，它會先確認這個人是誰，跑去問主管或老闆。要更保守，人名、帳號、身分證字號可以先遮掉再上傳，你的流程和想法不會消失。資料本身在你自己的電腦裡。

3. 多少錢？導入之後還要付什麼？

導入是一次性費用：AI 助理進駐 68,000，AI 幕僚長計畫 88,000。導入之後的運行成本是 AI 訂閱，大約一個月三千塊。省下的時間，大概是一到兩個助理的費用。

4. 我公司才十幾個人，用得到嗎？

十幾個人正是最吃虧的規模——事情多到一個人扛不住，又還撐不起一個管理層。它接手的是不需要判斷的那一半，不是取代人。

5. 我自己不會用 AI，我的員工更不會，怎麼辦？

員工端的入口是 LINE，跟平常回訊息一樣，不需要學新軟體。要學的只有你一個人，學的也不是操作，是怎麼把你想要的結果講清楚。

6. 跟找顧問、買一套 SaaS 有什麼不一樣？

顧問留一份簡報給你，執行還是你的事；SaaS 給你一個通用的殼，你得遷就它的流程。這套是接在你公司真實資料上、照你的規則長出來的，而且每一條決定的理由都被記住，它會越用越像你們。

7. 做完你們就走了嗎？

一個月上線支援之內我們在。之後系統和資料都在你手上，不依賴我們也能跑——這是刻意設計的，不是把你綁住的生意。

8 | 名額

每個月只接 2 組。

我和夢行親自交付，不外包，兩個人都有自己的本業。

這是交付品質的上限，不是行銷話術。

當月滿了我們會直說，並問你要不要排下一個月。

9 | 下一步

先花 15 分鐘對焦

<https://tally.so/r/dWMAyK>

留下你公司最花時間、卻不需要判斷的三件事。

或直接私訊

Instagram @york.zeta

對焦不收費，也不會變成推銷。

不適合導入，我們會直接告訴你不適合。

澤塔商略智權顧問有限公司 | 報價與收款：公司對公司，澤塔開票。